**ОПИСАНИЕ КОМПАНИИ**

1. *Контактная информация*

Ф.И.О и должность руководителя:

Контакты (телефон, электронная почта):

Ф.И.О и должность контактного лица:

Контакты (телефон, электронная почта):

Сайт компании:

Код ИНН:

1. *Укажите сферу деятельности Вашей компании, год и страну основания.*
2. *Дайте детальную информацию о том, какие товары или услуги, которые Ваша компания:*

а) предлагает:

б) ищет:

1. *Количество сотрудников Вашей компании (подчеркните подходящий вариант):*

От 1 до 9

От 10 до 49

От 50 до 249

Более 250

1. *Годовой оборот Вашей компании в млн. руб. (подчеркните подходящий вариант):*

0-0.5

0.5-1

1-2

2-5

5-10

10-25

26-50

50-100

>100

1. *Имеется ли на Вашем предприятии экспортно-ориентированная продукция:*

* *Технология*
* *Услуга*
* *Идея/разработка*
* *Готовый продукт*
* *Нет*

1. *Стадия разработки продукции/услуги*

* Стадия концепции
* Уже на рынке
* НИР, лабораторные испытания
* Проведены полевые испытания
* Заявка в процессе подготовки
* Проект на стадии переговоров, срочно
* Демонстрационный образец
* Прототип
* Проект уже стартовал

1. *Компания обладает следующими правами на интеллектуальную собственность (ИС):*

* Авторские права
* Промышленный образец
* Исключительное право
* Товарный знак (торговая марка)
* Подана заявка на патент, но патент ещё не получен
* Патент получен (указать страну и год)
* Секреты производства
* Прочее

*Укажите год и страну получения и действия статуса ИС (если патент получен):*

1. *Необходимо указать реальные, фактические конкурентные преимущества Вашей компании, конкретные факты, выделяющие Вас среди конкурентов. Данная информация должна давать представление об опыте Вашей компании (участие в конкурсах, награды и сертификаты), техническом оснащении, а также инновациях и ноу-хау.*

**СОТРУДНИЧЕСТВО**

1. *Укажите цель вашего запроса или предложения на поиск бизнес-партнера:*

* Деловое сотрудничество
* Трансфер технологий
* Научно-исследовательское сотрудничество

1. *Опишите Вашего потенциального бизнес-партнера: область деятельности и роль партнера. Как Вы видите ваше будущее сотрудничество: что должен делать партнер, а что - Вы.*
2. *Параметры искомого партнера*

* Индивидуальный предприниматель
* МСП <10
* МСП 11-50
* МСП 51-250
* 251-500
* Транснациональная компания >500
* Университет
* НИИ

1. *Тип запрашиваемого сотрудничества*

* Техническая кооперация
* Лицензионное соглашение
* Производственное соглашение
* Договор о предоставлении услуг
* Договор о присоединении
* Финансовое соглашение
* Соглашение о создании совместного предприятия
* Договор об услугах по сбыту продукции
* Договор о торговом посредничестве
* Агентское соглашение о франчайзинге
* Соглашение об аутсорсинге
* Соглашение о совместном производстве
* Субконтракт/Субподрядный договор
* Коммерческое соглашение с техническим содействием

1. *Опишите желательный результат данного сотрудничества и предполагаемые пути его достижения.*
2. *С бизнес-партнерами из каких стран Вы хотите сотрудничать (подчеркните подходящий вариант):*

* Россия
* Страны СНГ
* Страны ЕС
* Страны EEN
* Все страны